

SIZE Success Presseinformation

Juni 2010

Geld an sich ist nichts Ungewöhnliche Geld-Tipps von SIZE Success

Ist jemand, der ein Bündel Geldscheine küsst, verrückt, oder hat er lediglich ein besonders inniges Verhältnis zu Geld? Was dem einen das wichtigste im Leben sein kann, ist dem anderen möglicherweise ziemlich egal. Aber woher stammen solch unterschiedliche Einstellungen oder Verhaltensweisen?

Das sind Fragen zum Thema Geld, die so bislang noch nicht beleuchtet wurden und auf die Management-Berater Hannes Sieber jetzt in seinem neuesten Buch Antworten gibt.

Unter dem Titel „Mein Geld und ich – Ungewöhnliche Tipps für eine ungewöhnliche Beziehung“, beleuchtet Sieber das pekuniäre Verhalten unterschiedlicher Persönlichkeitstypen.

Die Unterscheidung von sechs verschiedenen Persönlichkeitstypen stammt aus der Welt des Personalmanagements und wurde nun erstmals von Sieber auf das Thema Geld angewendet: „Tatsächlich hat unsere Einstellung zu Geld und unser Umgang damit, sehr viel mit unserer Persönlichkeit zu tun“, streicht Sieber heraus. „Täglich beeinflusst unsere Ausprägung unser Verhalten und unsere Handlungen.“

In seinem Ratgeber beleuchtet Sieber nicht nur die verschiedenen Persönlichkeitstypen: Der Einfühlsame, der Analytiker, der Bewahrer, der Kreative, der Aktive und der Ruhige. Er geht auch darauf ein, was Geld für den jeweiligen Persönlichkeitstypus im täglichen Umgang bedeutet, wie viel Sicherheit es für den Einzelnen bedeuten kann, oder warum der eine sein Geld leichter, fast leichtfertig ausgibt, während der andere es krampfhaft festhält, hortet oder nicht genug bekommen kann.

Liest man sich durch die locker geschriebenen Hinweise und Tipps des Management-Beraters, beginnt man plötzlich zu verstehen, warum dem einfühlsamen Menschen Geld nicht so wichtig ist wie eine gute Be-

ziehung zu seinen Mitmenschen. Oder warum es bei Kreativen einen ‚hohen Gelddurchsatz‘ gibt, wie es der Autor nennt. Bei der Lektüre erkennt man sich und sein eigenes Verhältnis zu dem Medium, das, so Sieber, an sich nichts ist, sondern lediglich ein Ausdruck für ein Wertäquivalent. Und darüber hinaus kann man durch den eigenen Umgang mit Geld wiederum Rückschlüsse ziehen, um welchen Persönlichkeitstyp es sich bei einem selbst handelt.

Aus der großen Zahl von Ratgebern hebt sich „Mein Geld und ich“ durch den neuen Ansatz angenehm ab. Er weicht von der üblichen Theoretisiererei über das Thema Finanzen ab und bringt den Leser in leicht lesbarer Form auf neue Sichtweisen und das bessere Verständnis seiner eigenen Einstellung zu diesem Thema. Auch erhält man Hinweise, wie wir über Geld denken, was wir im Umgang damit fühlen und wie wir mit finanziellen Ideen oder Ängsten umgehen können. Dieses Buch hält, wie es auch der Untertitel sagt, ungewöhnliche Tipps für eine ungewöhnliche Beziehung parat.

„Mein Geld und ich“ ist unter der ISBN Nummer 978-3-927323-22-3 erschienen und kostet 8,90 €.

Fordern Sie ein Rezensionsexemplar von „Mein Geld und ich“ an unter: presse@sizesuccess.de

Melden Sie sich für unseren Newsletter an:

www.presse.sizesuccess.de/presseverteiler.php

Pressekontakt: Telefon +49 (0)8341 9558 674

Mail: presse@sizesuccess.de

Über SIZE Success

SIZE Success wurde 1983 gegründet. Seither berät und trainiert das Unternehmen Fach- und Führungskräfte in nationalen und internationalen Unternehmen. Seit 1999 entwickelt Hannes Sieber gemeinsam mit seinen Trainerkollegen das SIZE Persönlichkeits- und Potenzialanalysemodell stetig weiter.

In Deutschland, Österreich, der Schweiz und Großbritannien sind über 60 SIZE Success-zertifizierte Coaches tätig.